

РЕЗЮМЕ БИЗНЕС-ПРОЕКТА

«Развитие деревообрабатывающего предприятия».

1. Опишите ваш продукт/ услугу.

– Мы являемся одним из стабильно развивающихся деревообрабатывающих предприятий малого бизнеса Новгородской области.

Основным видом деятельности является распиловка древесины, камерная сушка, сортировка, строжка, торцовка, упаковка. Спецификой производства является обработка березы.

В настоящее время производительность предприятия составляет 500 м куб сухих пиломатериалов в месяц, для выпуска указанного объема закупается у сторонних лесозаготовителей около 1 200 м куб леса в месяц.

Для реализации существующих целей предприятие располагает следующей материально-технической базой:

- промышленная площадка площадью 12128 кв. м;
- трансформаторная подстанция мощностью 400 кВт;
- котельная мощностью 2 мВт, работающая на отходах деревообработки;
- 3 цеха деревообработки: 4 сушильные камеры;
- двухвальный бревнопильный станок Тополь-450М;
- многопильный кромкообрезной станок "Алтай-КС-1000" в комплекте с устройством торцовки заготовки СТП;
- станок двухвальный брусочный "Алтай СБЦ-480" (Двигатель 45/37 кВт);
- станок двухвальный, многодисковый "Алтай—2-Ц16-350" (Двигатель 2х37 кВт);
- комплекс по распиловки древесины производства завода Алтайлестехмаш;
- станок многопильный ZBL—50Н;
- кантаватель бревна электрический;
- строгальный станок;
- лесовоз Урал с гидроманипулятором;
- фронтальный погрузчик МДСУ 3000;
- погрузчик дизельный balcanar.

Нашей целью является создать предприятие полного цикла глубокой комплексной переработки древесины от лесозаготовок до готовой продукции с собственной лесосырьевой базой. При этом планируется использование, как всех видов заготавливаемого древесного сырья, так и всех видов древесных отходов производств. Ввиду этого запланировано:

- строительство дополнительных сушильных камер;
- закупка и монтаж линии по производству топливных брикетов для минимизации древесных отходов;
- закупка и монтаж камеры для термической обработки древесины;
- закупка и монтаж оборудования по производству древесного угля;
- строительство дополнительных производственных площадей;
- закупка и монтаж дополнительного оборудования, для выпуска готовой продукции.

Так же мы столкнулись с серьезной проблемой, которая сильно тормозила, а порой и останавливала производства — это несвоевременные поставки леса по стабильным ценам, в виду того, что находящиеся по близости предприятия производящие фанеру, поднимают цену на закупку сырья и все заготовители, по возможности, продают лес дороже.

Чтобы избежать этого в будущем и обеспечить бесперебойную работу, наращивать мощности и увеличивать рабочие места, нам необходима стабильная поставка порядка 2200 м. куб березового леса в месяц. Для обеспечения такого объема леса необходима долгосрочная аренда леса объемом 30 000 м куб.

2. Объем привлекаемых инвестиций (кредит, займ): 100 млн. руб.