

РЕЗЮМЕ БИЗНЕС-ПРОЕКТА

«НИОКР по современным технологиям».

1. Опишите ваш продукт/ услугу.

– Направления:

Разработка и внедрение в производство новой технологии для разработки улучшенного аналога производящейся продукции или выпуска новой продукции в машиностроении, композитных материалах, стройматериалах, металлургии, легкой пром-ти, станкостроении, ЛПК, биотехе, химии и пр.

Требования к получателю:

- Российское юридическое лицо с выручкой от 100 млн. руб.
- Отрасли: ОПК, машиностроение, композитные материалы, стройматериалы, металлургия, легкая промышленность, станкостроение, ЛПК, биотех, химия, медтех и пр.
- Наличие у организации или ДЗО технологического и испытательного оборудования с балансовой стоимостью не менее 75 млн. рублей, а также зданий, строений, сооружений общей площадью не менее 300 кв. м.
- Не находится в процессе ликвидации, реорганизации, банкротства, отсутствуют дисквалифицированные лица
- Не имеет задолженности по налогам, сборам, субсидиям, инвестициям
- Обладает релевантным ОКВЭД и опытом

Требования к проекту:

- Разработка и внедрение в производство новой технологии для разработки улучшенного аналога производящейся продукции или выпуска новой продукции
- Последующий выпуск пилотной партии продукции, с дальнейшим серийным производством и реализацией продукции.
- УТГ 1-6
- Продукция новая или имеет конкурентные преимущества перед аналогами
- Наличие рынка и потребителей, объем реализации разработанной промышленной продукции должен составить не менее 3-5 размеров субсидии.

Виды расходов:

- ФОТ
- Подготовка лабораторного, исследовательского комплекса
- Содержание и эксплуатация исследовательского, испытательного, контрольно-измерительного и вспомогательного оборудования
- Закупка комплектующих изделий
- Закупка сырья и материалов
- Закупка изделий сравнения
- Изготовление опытных образцов, макетов и стендов
- Накладные расходы
- Аренда зданий, сооружений
- Аренда технологического оборудования и оснастки
- Подряд по НИР
- Регистрация РИД
- Выпуск опытной партии

Как повысить вероятность выигрыша:

- Доработать проект до приоритетов оператора
- Доработать проект до технологических преимуществ перед аналогами
- Доработать проект до импортозамещения иностранных решений
- Пройти предквалификацию у оператора
- Обратиться к профильным экспертам
- Минимизировать срок проекта
- Максимизировать количество РИДов, патентов и изобретений
- Максимизировать продажи
- Установить оптимальные значения целевых показателей

- Собрать и представить данные о заинтересованности заказчиков в решении
- Собрать и представить данные о возможностях экспортных продаж и потенциальной выручке
- Доработать проект до стадии УТГ – 3
- Ориентироваться на минимальные или среднерыночные значения необходимых ресурсов для реализации проекта
- Ориентироваться на минимальные показатели сроков мероприятий при планировании реализации проекта
- Соответственно требованиям и формату написать заявку на конкурс

2. Объём привлекаемых инвестиций (кредит, займ): до 400 млн. руб.