

РЕЗЮМЕ БИЗНЕС-ПРОЕКТА

«Перевозка радиофармацевтических средств».

1. Опишите ваш продукт/ услугу.

– Транспортировка и перевозка радиофармацевтических лекарственных средств и препаратов и прочих фармакологических товаров.

2. Кто ваш покупатель/ заказчик?

– На данный момент, в рамках проведенных переговоров представляется возможным заключить контракт на поставку радиофармацевтических лекарственных средств Фтордезоксиглюкоза, 18F (Fluorodeoxyglucose, 18F) с производителем в г. Уфе по четырем направлениям: УФА-САМАРА, УФАКИРОВ, УФА-ПЕРМЬ, УФА-ЕКАТЕРИБУРГ.

3. Почему они будут покупать (покупают) именно у вас? (Существенные конкурентные преимущества)

– Среди конкурентов данный сегмент рынка занимают две компании, которые на данном этапе, не могут покрыть всю потребность Заказчика. Руководитель проекта имеет большой опыт работы в сфере поставки медицинского оборудования и лекарственных средств. Жизненный цикл препарата всего 8 часов. Так как в рамках проекта подразумевается приобретение новых воздушных судов и/или не старше 2018 года выпуска, значительно снижен риск не вылета воздушного борта, что значительно повышает эффективность выполнения взятых обязательств, тем самым повышается конкурентоспособность.

4. Объём привлекаемых инвестиций (кредит, займ): 4 038 241 €