

РЕЗЮМЕ БИЗНЕС-ПРОЕКТА

«СОЗДАНИЕ МАЛОТОННАЖНОГО РЕАКТОРА ПРОИЗВОДСТВА АММИАКА».

1. Опишите ваш продукт/ услугу.

– Предмет:

Строительство реактора синтеза аммиака мощностью до 20 тыс. т в год.

Способ:

создание российской технологии для синтеза аммиака на основе атмосферного азота и водорода, получаемого через электролиз или из углеводородного сырья

Рынок:

сельское хозяйство - удобрение, промышленность - производство аммиачной селитры для нужд горной промышленности, энергетика - накопитель энергии и топливо для крупных двигателей (суда, тяжёлая техника, электростанции)

Преимущества:

возможность производства с использованием местных ресурсов (малые месторождения, ПНГ, электростанции, местные газовые сети).

Рыночная ниша:

Свободная, иностранные лицензиары работают в сегменте крупнотоннажном (более 500 тыс. т в год), российские компетенции имеются, но в больших проектах неконкурентоспособны. Возможность широкого тиражирования в регионах РФ, большой экспортный потенциал. В настоящее время портфель проектов включает шесть реакторов: три реактора для Краснокаменска - Забкрай (АРМЗ), три реактора для Алдана - Якутия (Нитромеханика).

Возможность создания производств в любом с/х регионе или в районе с развитой горной промышленностью.

Перспектива развития:

малотоннажный реактор синтеза азотной кислоты и аммиачной селитры (плюс 500 млн. руб.)

Проект реализуется в зоне специального налогообложения (Территории устойчивого развития).

Разработан бизнес-план, сформирован расширенный список поставщиков оборудования и подрядчиков.

2. Кто ваш покупатель/ заказчик?

– Пилотный проект предполагается реализовать в г. Краснокаменск (Забайкальский край). Покупателем выступает АО «АРМЗ» (ГК «Росатом»). Партнером по производству водорода выступает «Кронштадт» (финансируют электролизный блок).

Дополнительные продажи возможны на рынке с/х производителей Забайкальского края, экспорт в Китай по железной дороге.

3. Почему они будут покупать (покупают) именно у вас? (Существенные конкурентные преимущества)

– Проект является началом реализации концепции «Распределенной химизации», которая является концепцией развития малотоннажных производств базовых продуктов для обеспечения спроса локальных рынков в требуемом продукте стандартного качества.

Эффективность обеспечивается за счет:

- использования типового оборудования;
- электрификации производства;
- тиражирования установок и эффекте масштаба в количестве производств;
- утилизации резервов инфраструктуры;
- продаж в локальных рыночных нишах;
- премиальной цены близких к розничным.

Компания в настоящее время приобретает аммиак для собственных нужд с производства в Кемерово. Значительная удаленность приводит к высоким ценам на аммиак. Компания замещает внешние закупки,

обеспечивает загрузку собственных генерирующих мощностей, проводит диверсификацию производства. В этой связи может приобретать аммиак на условиях долгосрочного контракта, выступать в качестве соинвестора, заинтересована в дальнейшем переделе аммиака с производством азотной кислоты и аммиачной селитры.

4. Объем привлекаемых инвестиций (кредит, займ):