

РЕЗЮМЕ БИЗНЕС-ПРОЕКТА

«Транспортные услуги по перевозке и хранению горюче-смазочных материалов».

1. Опишите ваш продукт/ услугу.

– Наша компания ведет свою деятельность по перевозке и торговле ГСМ с 2018 г. Предоставляем услуги по перевозке светлых нефтепродуктов по РФ автоцистернами, и так же осуществляем продажу ГСМ конечным покупателям с таких нефтеперерабатывающих заводов как АО «ТАНЕКО», АО «ТАИФ-НК», ПАО АНК «БАШНЕФТЬ», ГАЗПРОМ НЕФТЕХИМ САЛАВАТ.

На данный момент имеем 2 единицы техники (Бензовозы) каждый перевозит по 23 тонны ГСМ. Есть практика доставки ГСМ за границу РФ, а именно в КАЗАХСТАН (есть все необходимые разрешения и допуски).

Желаем пополнить свой автопарк дополнительными бензовозами в размере 10 шт. Один бензовоз включает в себя Тягач и Цистерну. Примерные затраты на один бензовоз 10—15 млн. рублей, в общем, на 10 бензовозов 100-150 млн. рублей.

В месяц один бензовоз приносит прибыли 600 000 рублей на организацию, из них 70 тыс. выплачиваются водителю, 150 тысяч расходы на заправку топлива. Таким образом, остается на организации 450-480 тысяч рублей. Итого приблизительная выручка за 12 месяцев с одного бензовоза 5 400 000 рублей. У нас в планах снять в аренду небольшую нефтебазу, для принятия вагонов с ГСМ и дальнейшей транспортировки или хранения.

2. Кто ваш покупатель/ заказчик?

– Нашими заказчиками являются трейдеры, частные владельцы АЗС, крупные сети АЗС, фермеры, Аэропорты.

3. Почему они будут покупать (покупают) именно у вас? (Существенные конкурентные преимущества)

– Со многими из перечисленных в пункте 2, заключены договоры поставок и договоры по транспортным услугам.

Многие из наших клиентов доверяют нам на протяжении нескольких лет, и мы следим за нашей репутацией. Приезжаем на место выгрузки всегда точно по расписанию и без недостатков.

Перед каждым выходом в рейс, водители проходят медкомиссию, а технику проверяют на специализированном сервисе, что подтверждаем нашим клиентам документально.

Каждую неделю у нас прибавляется по 3—5 новых контрагентов.

Мы не завышаем тарифы на перевозку, как делают это многие перевозчики (в связи с изменением цен на топливо), тем самым показываем лояльность ко всем нашим клиентам.

4. Объём привлекаемых инвестиций (кредит, займ): 152 700 000 руб.